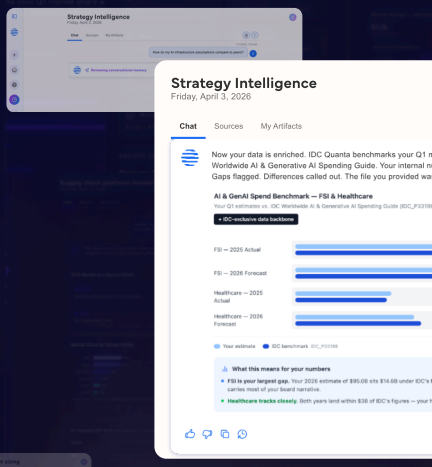
IDC
[Quanta]

テクノロジーリーダー向け



あらゆるテクノロジー投資を、根拠をもって説明できるものに

IDCのデータドリブンなインテリジェンスが、戦略への厳しい精査にも耐えうる根拠を提供します。

重大な3つの意思決定。手引きはありません。

CIO、AIトランスフォーメーション責任者、CTO、CISO、調達部門のリーダーをはじめとするテクノロジーリーダーは、前例のない3つの意思決定を同時に迫られていますが、そのいずれにも手引きがありません

- すでに導入しているベンダーやプラットフォームを今後も信頼し続けるのか、新しいものを導入するのか(ポートフォリオの再評価)
- 従来のIT費用とは異なる拡大の仕方をするAIコストを、どう管理するか
- AI投資が実際に成果を上げていることを、どう証明するか

現在、テクノロジー支出のおよそ半分はIT部門ではなく事業部門を起点としています。そのため、CFOや取締役会だけでなく、事業部門からも承認を獲得する必要性が高まっています。

従来のリサーチ・アドバイザリーモデルは、現在の局面を想定して作られていません。多くの場合、ベンダー選定の直後、つまり実際のコストとリスクが発生し始めるまさにその時に支援が終わってしまううえ、AIコスト管理を完全に解決した事業者はまだありません。テクノロジーリーダーに必要なのは、調達の意思決定、コストに関する議論、そして投資対効果の証明まで、最後まで伴走するパートナーです。そこで力を発揮するのがIDC Quanta for Tech Leadersです。

57%

全社で一貫したベンダーベンチマークを持たないまま、手探りで交渉に臨んでいる

出典:*IDC「2025 CIO Sentiment Survey - Part 4: IT Buying Process and Investment Plans」*（2025年8月）

68%

過去12か月間に、予算を10%以上超過してAIエージェントの支出をしている

出典:*IDC「Crossing the Agent Economy's Cost Governance Gap: A Challenge for Tech Leaders」*（2026年）

79x

2025年~2030年のAIエージェント成長率の予測

出典:*IDC「State of Agentic AI Adoption: Navigating Scale, Sophistication, and Cost in the Agentic Era」*（2026年、マーケットプレゼンテーション）

進むべき道を照らす、信頼できるテクノロジーインテリジェンス

今すぐIDCにお問い合わせください

IDC Quantaがお客様をどのように支援するのか

1. 戦略を、より速く描く

アーキテクチャ、ベンダー評価、取引条件を、独立して検証された市場インテリジェンスに基づいて策定できます。年に一度の計画策定にとどまらず継続的に行い、ベンダーの提案資料に頼ることもありません。

2. 自信を持って、承認を勝ち取る

緊急性、機会、準備状況に関する提案を、エビデンスの裏付けとともに、事業部門にも取締役会にも持ち込めます。

3. データに基づき、成果を証明する

最適なテクノロジーを最適な価格で選定し、成熟したガバナンスを通じてコストとリターンの最適化を継続できます。

4. お客様のスタイルで利用できます

普段お使いの環境からIDC Quanta経由にて信頼できるインテリジェンスにアクセスできます。すでにコミット済みのAWSクラウド支出で購入いただけます。ご質問に合ったアナリストを選べ、チーム全員がアクセスできます。

IDCが選ばれる理由

IDC Quanta for Tech Leadersは、より優れた製品であり、より優れた価値を提供します。
他と一線を画す5つのポイントは次のとおりです:

- **比類なきデータ基盤:**追跡対象の支出5,000億ドル、150億以上のデータポイントを、年に一度ではなく継続的に更新しています。
- **IDC Quantaは、メール、Claude、IDC Webポータルなど**、すでにお使いの環境で利用でき、単なるチャット画面ではなく、詳細な市場概況、ベンダー評価、RFPテンプレートを提供します。
- **アナリストアクセスはチーム全体のために設計されています:** お問い合わせは1回60分迄で、特定の1名ではなく、アカウント内のどなたでもご利用いただけます。
- **AWS Marketplaceで購入可能:**すでにコミット済みのAWSクラウド支出を充当してIDC Quantaを購入でき、別途の調達プロセスは不要です。
- **ユーザーシート数ではなく、目的に合わせたパッケージ構成:** すべてのTech Leadersパッケージに、幅広いリサーチへのアクセスと、お客様の業界に適したデータプロダクトが含まれます。

ご提供内容

データ基盤、全アナリストへのアクセス、そしてIDC Quantaという3つの要素が相乗効果を生み出します。IDC Quantaは、他の2つの要素について、テクノロジーリーダーが日頃使うツールの中で、自社の文書に即してお届けする、提供・パーソナライズのレイヤーです。

- 23の業界・テクノロジーカテゴリーにわたるリサーチへの幅広いアクセスと、お客様の業界向けのコアデータプロダクト
- アナリストへの問い合わせとライブでのアナリストサポートをご選択頂けるパッケージ
- 専任のソーシングチームによる、ベンダーのショートリスト作成、ディールレビュー、価格ベンチマークのご提供
- 業界データに基づくピアベンチマークとガバナンスフレームワーク、さらに招待制のエグゼクティブ向けネットワーキング
- テクノロジーライフサイクルのあらゆるステージにわたる、予測型の市場リサーチと成熟度ベンチマーク

成果

IDC Quantaは、お客様の意思決定を加速させ、その判断を裏付ける確信をもたらします。

- 独立した調査機関によるベンダー評価
- 根拠をもって説明できるベンダーのショートリスト
- 実際の価格ベンチマークがもたらす交渉力
- 業界データに基づくガバナンスモデル
- 業界別に検証された戦略
- 適正なベンダー価格と契約条件

自信を持った次の一手をナビゲート

今すぐIDCにお問い合わせください